



Nationaler Key Account Manager (w/m/d) B2B mit Esprit - Food Segment

Im Rahmen eines Exklusivmandats rekrutiere ich für mein Kundenunternehmen aus dem Food Segment einen nationalen **Key Account Manager (w/m/d) B2B** im schönen Allgäu.

Ein umfassendes Produktportfolio aus dem Bereich Food zeichnet meinen Mandanten aus. Diese unbefristete Vakanz wird aufgrund des Wachstums neu geschaffen und idealerweise zeitnah in Vollzeit über 40 Wochenstunden besetzt. Hierbei handelt es sich selbstverständlich um eine Direktvermittlung in eine unbefristete Position.

Ihre Aufgaben:

- Die professionelle und aktive Betreuung aller bestehenden und potenziellen Kunden (Handelsmarke) auf nationaler Ebene
- Der erfolgreiche Auf- und Ausbau des Umsatzes in dem Segment
- Die nachhaltige Akquise von Target Accounts
- Das professionelle Kundenbeziehungs- und Vertragsmanagement
- Die Unterstützung der operativen Planung (Umsatz-Forecast)
- Die Vorbereitung und Durchführung der Jahres- und Leistungsgespräche
- Starke Schnittstelle zu den Fachabteilungen Einkauf, Qualitätsmanagement, Produktentwicklung, Innendienst und Logistik
- Die aktive Mitarbeit auch an übergreifenden Projekten und Sonderaufgaben runden Ihr Profil perfekt ab

Was mein Mandant erwartet:

- Erfolgreich absolviertes Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Sie verfügen über zwei bis drei Jahre Erfahrung als Key Account Manager (w/m/d) B2B im Food Segment mit nationaler Kundenverantwortung
- Sie haben nachweislich sehr gute Beziehungen und Zugang zu Entscheidungsträgern aus dem Handel und besitzen idealerweise ebenfalls Erfahrung bei der Aufschaltung neuer Kunden
- Sie sind routiniert in Microsoft Power Query für Excel und PowerPoint
- Sie besitzen hohe analytische Fähigkeiten und ein absolut sicheres Zahlenverständnis
- Ihre Reisebereitschaft innerhalb von Deutschland ist gegeben
- Ihre Präsentationsstärke verbunden mit Charme und Esprit zeichnen Sie aus
- Sie schätzen einen hohen Gestaltungsspielraum, bringen Ihre Ideen ein und wünschen sich Wertschätzung und Sinnhaftigkeit Ihres beruflichen Handelns
- Ihre Bodenständigkeit, Qualitätsbewusstsein und Authentizität zeichnen Sie aus
- Ihr Mut, unkonventionelle Herangehensweise und Verbindlichkeit runden Ihr Profil perfekt ab

Was Sie erwarten können:

- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege
- Ein nachhaltiges und zugleich innovatives Konzept
- Ein spannendes Produktportfolio im Food Segment
- Ein faires, sympathisches und bodenständiges Kollegium
- Ein hoher Gestaltungsspielraum

